



Zusammen mit Ihnen als

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

für den Bereich Alkohol, schaffen wir am Standort Heilbronn die entscheidende Verbindung für unsere Kunden.

Ihre Aufgaben

- Beratung und Verkauf im B2B-Segment
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen – Betreuung bestehender und Gewinnung neuer Kunden
- Selbständiges Durchführen von Marktanalysen und Erarbeitung von Vertriebskonzepten für einzelne Branchen und Kundengruppen
- Realisierung der Vertriebsziele
- Angebotserstellung und -nachverfolgung
- Selbständiges Führen von Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Mitarbeit an spannenden Projekten (z. B. Marketingmaßnahmen)

Was Sie mitbringen

- Kaufmännische Ausbildung / Studium
- Kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- Vertriebserfahrung wäre von Vorteil
- Positive Ausstrahlung, aufgeschlossene, kontaktfreudige Persönlichkeit
- Kommunikationstalent, sehr gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch)
- Hands-on-Mentalität
- Lösungs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Beherrschung gängiger Software wie MS Office, idealerweise SAP-Kenntnisse

Was wir bieten

- Arbeiten in einem jungen, dynamischen Team mit hoher Eigenverantwortung und flachen Hierarchien
- Attraktive Vergütung
- Betriebliches Gesundheitsmanagement *Prima Klima*
- Individuelles Schulungs- und Weiterbildungsangebot

Die BrüggemannAlcohol Heilbronn GmbH ist ein Tochterunternehmen der L. Brüggemann GmbH & Co. KG. Seit 1868 gehört die Herstellung und Vermarktung von Ethanol zu unseren Kernkompetenzen. Wir stehen für höchste Qualität und entwickeln als renommierter Ethanol-Hersteller innovative Produkte und Lösungen für unterschiedlichste Anwendungen.

Machen Sie mit uns Höchstleistung in der Chemie möglich. Bewerben Sie sich für einen Start zum nächstmöglichen Zeitpunkt gerne per E-Mail bei:

BrüggemannAlcohol Heilbronn GmbH

Herrn Steffen Augustin
Salzstraße 129
74076 Heilbronn, Germany

Telefon +49 7131 1575-0
bewerbung@brueggemann.com
www.brueggemann.com